



## RAUM. ZEIT. HONORAR.

Wir treffen uns da, wo es gut ist. Für Sie stimmt. Und für mich auch. In Ihrem Unternehmen. bei Ihnen zu Hause. Für Ihre Räume spricht einiges: Sie sparen Zeit. Echt-Situationen sind gut realisierbar.

Bei mir können Sie raus sein aus dem gewohnten Umfeld. Auf dem Hinweg sich vorbereiten. Reinkommen. Auf dem Rückweg sackenlassen, vertiefen, und Lösungen, Einsichten emotional andocken. Das Neue an das Alte.

Bei Ihnen oder bei mir - beides ist also gut. Wichtig ist: Störungsfreiheit. Rechnen Sie mit 5 bis 8 Sitzungen à 1-2 Stunden. Rechnen Sie mit Zwischenaufgaben. Je nach Ziel, je nach Tempo. Dinge brauchen Zeit.

Am Ende: Das Abschlussgespräch. Letzter Termin. Was war gut? Was war schlecht? Lernen für beide. Feedback. Bis zur nächsten großen Herausforderung. Oder ein anderes Ziel: Sie sind gut gerüstet. Ihnen eine lebendige Zeit in Ihrem Tun.

## HONORAR.

Transparenz.

Meine Arbeit hat einen definierten Wert. Immer. Für alle. Standardisierte Honorare sind gerecht. Ich bin immer selbst engagiert und vervielfältige mich nicht wie ein Industrieprodukt.

Wenn wir uns öfter treffen: Ich mache Ihnen ein Rahmenangebot fürs Coaching.

Rechnen Sie mit meinen Honorarsätzen:

individuelle Coachingstunde für 250 Euro + MwSt  
Tagessatz, 8 Stunden für 2500 Euro + MwSt

45-Minuten-Vorträge oder  
45-Minuten-Moderation bekommen Sie für 2000 Euro + MwSt  
firmeninterne Tagesseminare buchen Sie für 4000 Euro + MwSt

+ eventuelle Reise-, Übernachtungs- und Verpflegungskosten

Alles fängt an mit dem Erstkontakt. Ein kostenloses Gespräch, unter vier Augen. Abklären, wer Sie sind und wer ich bin. Ob die Chemie stimmt. Ob das Vertrauen da ist. Ob wir die gleiche Sprache sprechen. Macht die Sache Sinn? Unverbindlich. Ort: ungestört, kann aber öffentlich sein. Bei Ihnen. Bei mir. Nach Wunsch und Möglichkeit.

Wenn es passt. Coachings. Beratungen. Unser Tun. Zwischendurch vielleicht Mails. Oder Telefonate. Klärungen. Aufgaben. Zwischenstand.